

# PATRIZIA ARYTON

## Kierownik / Kierowniczka Salonu

### Twój zakres obowiązków

- zarządzanie i motywowanie zespołu sprzedawców
- dbanie o najwyższą jakość obsługi klienta oraz aktywne uczestnictwo w sprzedaży
- realizacja założonych celów sprzedażowych
- dbałość o właściwy merchandising
- kreowanie profesjonalnego wizerunku salonu i reprezentowanie marki

### Nasze wymagania

- doświadczenie w zarządzaniu zespołem w branży fashion/retail (mile widziane w segmencie premium)
- umiejętność rozwijania i motywowania zespołu
- orientacja na klienta i umiejętność budowania długotrwałych relacji
- wysoka kultura osobista, profesjonalizm i reprezentacyjna prezencja
- proaktywne podejście, energia i gotowość do podejmowania wyzwań

### To oferujemy

- zatrudnienie w polskiej, rodzinnej firmie o ustabilizowanej pozycji na rynku wśród marek premium
- zatrudnienia na umowę o pracę - wynagrodzenie stałe + system premiowy
- kameralny zespół, który wspiera się wzajemnie i wspólnie buduje wyjątkowe doświadczenie klienta
- atrakcyjne vouchery rabatowe na zakup kolekcji PATRIZIA ARYTON
- benefity (pakiet medyczny, pakiet sportowy/ubezpieczenie na życie)

Aplikację proszę wysłać na: [rekrutacja@aryton.pl](mailto:rekrutacja@aryton.pl)